

# La buena oportunidad que la Argentina no debería perder

Aumenta el intercambio con países cercanos, por lo que conviene hacer acuerdos con Estado Unidos

23 de junio de 2022

**Fernando Landa**



Se puede incrementar el intercambio comercial

Paulo Fridman - Corbis Historical



Según la reciente “ley de innovación y competencia”, **el Congreso norteamericano ha percibido la necesidad de proveer una “alternativa**

**responsable de desarrollo”, frente a la iniciativa china de “la franja y la ruta”.** A la preocupación por la creciente influencia de China en la región se suman las interrupciones en las cadenas globales de producción, primero por la pandemia del Covid-19 y luego por las derivaciones económicas de la invasión de Rusia a Ucrania.

Esto fuerza a reconsiderar la producción geográficamente dispersa, ponderando regiones más cercanas, con estabilidad institucional y jurídica (near & friendly shoring). Si por otra parte analizamos la década 2012-2021, caracterizada por la caída de la participación de pymes en el total de nuestras exportaciones nacionales, vemos que dicha participación sólo creció en Mercosur y Usmca, que sustituye al Nafta y es el tercer destino para la exportación pyme de valor agregado.

**Se conjuga entonces oportunidad de continuar profundizando el Acuerdo de Complementación Económica N° 6 (Argentina – México), aprovechando toda ventana adicional.**

En el caso de Estados Unidos, la Argentina sólo cuenta con el Acuerdo Marco de Comercio e Inversión de 2016. Los países de la región, en cambio, cuentan con tratados de libre comercio (Chile, Perú, Colombia y países centroamericanos), o combinaciones de acuerdos de inversión, facilitación de comercio y prácticas regulatorias (Brasil, Ecuador y Uruguay).

**Es conveniente avanzar con un Acuerdo de Facilitación de Comercio con EE.UU.** Si consideramos además la evolución del Acuerdo de Cooperación Económica y Comercial (ATEC) de Brasil con Estados Unidos, debiéramos contemplar también establecer procesos de armonizaciones normativas sectoriales similares.

El near-shoring, podía significar para Argentina, según un reciente informe del BID un aumento de nuestras exportaciones (energía y bienes de valor agregado) por unos US\$4000 millones anuales. **Todo dependerá de nosotros.**

**Fernando Landa**